

Prêt d'amorçage-investissement : comment les jeunes entreprises de technologies peuvent stimuler leur croissance de façon judicieuse

15 septembre 2025

L'écosystème actuel des entreprises en démarrage évolue à un rythme accéléré et pousse les fondateurs à repenser la façon dont ils financent la croissance. Le prêt d'amorçage-investissement devient rapidement un outil judicieux et stratégique qui permet aux jeunes entreprises de prendre de l'expansion selon leurs propres conditions. Au Canada, au cours du [premier trimestre de 2025](#), il y a eu 14 transactions de prêt d'amorçage-investissement pour un total de 283 M\$, soit le montant le plus élevé jamais enregistré au premier trimestre depuis le début du suivi, l'Ontario étant la province la plus active avec 9 transactions évaluées à 182 M\$.

Qu'est-ce que le prêt d'amorçage-investissement?

Le prêt d'amorçage-investissement est une forme de capital non dilutif ou à faible dilution généralement octroyé aux entreprises en démarrage qui ont un potentiel de croissance élevé, mais des actifs matériels limités. Contrairement aux prêts bancaires traditionnels, qui reposent largement sur des sûretés accessoires, le prêt d'amorçage-investissement est davantage axé sur la trajectoire de croissance de l'entreprise et sur la qualité du soutien des investisseurs.

Les prêteurs spécialisés dans ce type de prêt adaptent leur offre aux défis et occasions uniques auxquels sont confrontées les jeunes entreprises de technologies, faisant du prêt d'amorçage-investissement une option de financement de plus en plus attrayante.

Prêt d'amorçage-investissement pour les jeunes entreprises de technologies : trois avantages stratégiques

Au-delà du simple apport de capitaux supplémentaires, le prêt d'amorçage-investissement peut donner aux entreprises en démarrage un véritable avantage en les aidant à croître de façon judicieuse et selon leurs propres conditions.

1. Préservation de la propriété et du contrôle

L'un des principaux avantages du prêt d'amorçage-investissement est sa capacité à aider les fondateurs à préserver la propriété et le contrôle de leur entreprise. Les jeunes entreprises de technologies, en particulier celles qui évoluent dans les domaines des logiciels-services, des technologies financières ou de l'IA, ont tendance à avoir peu d'actifs; les sûretés accessoires traditionnelles y sont donc rares. Les prêteurs spécialisés dans le prêt d'amorçage-investissement sont conscients de cette situation unique et offrent une structure de financement souple qui convient à la croissance de l'entreprise, permettant à cette dernière de gérer efficacement ses flux de trésorerie tout en prenant de l'expansion.

De plus, ce type de prêt permet à une entreprise d'être agile, car il lui donne plus de souplesse pour franchir des étapes clés et bénéficier de conditions de financement favorables avant de procéder ultérieurement à une ronde de financement par capitaux propres.

2. Coût du capital

Le coût du capital dans le cadre du financement par prêt d'amorçage-investissement est relativement peu élevé par rapport à celui du financement par capitaux propres. Outre le taux d'intérêt, les emprunteurs paient généralement une petite commission d'engagement et peuvent émettre des bons de souscription qui ne représentent qu'une faible partie des capitaux propres. Ainsi, les fondateurs bénéficient d'un coût du capital moindre, ils évitent une forte dilution et ont un accès continu à des fonds essentiels pour investir dans la croissance de leur jeune pousse.

Les entreprises en démarrage peuvent utiliser ces fonds pour combler divers besoins stratégiques, notamment l'acquisition de clients, le développement de produits, l'investissement dans l'infrastructure en nuage, l'embauche, les fusions et acquisitions ou l'expansion internationale.

3. Complément au solide soutien du financement par capital de risque

Les prêteurs fondent souvent leur décision sur la qualité des investisseurs en capital de risque d'une entreprise en démarrage, qui constitue une forme de validation et indique à la communauté des investisseurs que la jeune entreprise gère son capital de manière réfléchie. La plupart du temps, le prêt d'amorçage-investissement est proposé aux entreprises soutenues par des investisseurs en capital de risque, mais les entreprises en démarrage autofinancées qui ont un fort potentiel de croissance peuvent également y avoir droit.

Préparer l'avenir : occasions et considérations stratégiques

Lorsqu'il est utilisé judicieusement, le prêt d'amorçage-investissement peut constituer une stratégie solide pour les jeunes entreprises de technologies. Il permet d'assouplir le calendrier et les conditions des financements futurs et aide les entreprises en démarrage à prendre de l'expansion rapidement et de manière réfléchie.

Le marché du prêt d'amorçage-investissement continue de croître rapidement, car de plus en plus de prêteurs sont conscients de l'évolution des besoins des jeunes entreprises de technologies. C'est l'une des techniques de financement que les fondateurs devraient envisager pour positionner au mieux leur entreprise en vue d'une croissance efficace.

**Merci à Shivani Kaup, étudiante d'été à notre bureau de Toronto, pour sa contribution à cet article.

Par

[Frazer House, Shivani Kaup](#)

Services

[Services bancaires et financiers, Technologies](#)

BLG | Vos avocats au Canada

Borden Ladner Gervais S.E.N.C.R.L., S.R.L. (BLG) est le plus grand cabinet d'avocats canadien véritablement multiservices. À ce titre, il offre des conseils juridiques pratiques à des clients d'ici et d'ailleurs dans plus de domaines et de secteurs que tout autre cabinet canadien. Comptant plus de 800 avocats, agents de propriété intellectuelle et autres professionnels, BLG répond aux besoins juridiques d'entreprises et d'institutions au pays comme à l'étranger pour ce qui touche les fusions et acquisitions, les marchés financiers, les différends et le financement ou encore l'enregistrement de brevets et de marques de commerce.

blg.com

Bureaux BLG

Calgary

Centennial Place, East Tower
520 3rd Avenue S.W.
Calgary, AB, Canada
T2P 0R3

T 403.232.9500
F 403.266.1395

Ottawa

World Exchange Plaza
100 Queen Street
Ottawa, ON, Canada
K1P 1J9

T 613.237.5160
F 613.230.8842

Vancouver

1200 Waterfront Centre
200 Burrard Street
Vancouver, BC, Canada
V7X 1T2

T 604.687.5744
F 604.687.1415

Montréal

1000, rue De La Gauchetière Ouest
Suite 900
Montréal, QC, Canada
H3B 5H4

T 514.954.2555
F 514.879.9015

Toronto

Bay Adelaide Centre, East Tower
22 Adelaide Street West
Toronto, ON, Canada
M5H 4E3

T 416.367.6000
F 416.367.6749

Les présents renseignements sont de nature générale et ne sauraient constituer un avis juridique, ni un énoncé complet de la législation pertinente, ni un avis sur un quelconque sujet. Personne ne devrait agir ou s'abstenir d'agir sur la foi de ceux-ci sans procéder à un examen approfondi du droit après avoir soupesé les faits d'une situation précise. Nous vous recommandons de consulter votre conseiller juridique si vous avez des questions ou des préoccupations particulières. BLG ne garantit aucunement que la teneur de cette publication est exacte, à jour ou complète. Aucune partie de cette publication ne peut être reproduite sans l'autorisation écrite de Borden Ladner Gervais S.E.N.C.R.L., S.R.L. Si BLG vous a envoyé cette publication et que vous ne souhaitez plus la recevoir, vous pouvez demander à faire supprimer vos coordonnées de nos listes d'envoi en communiquant avec nous par courriel à desabonnement@blg.com ou en modifiant vos préférences d'abonnement dans blg.com/fr/about-us/subscribe. Si vous pensez avoir reçu le présent message par erreur, veuillez nous écrire à communications@blg.com. Pour consulter la politique de confidentialité de BLG relativement aux publications, rendez-vous sur blg.com/fr/ProtectionDesRenseignementsPersonnels.

© 2026 Borden Ladner Gervais S.E.N.C.R.L., S.R.L. Borden Ladner Gervais est une société à responsabilité limitée de l'Ontario.